



**Institut für Wirtschaftsberatung**  
Karl A. Niggemann & Partner GmbH & Co. KG

DEUTSCHLAND: Meinerzhagen · Berlin  
Bielefeld · Düsseldorf · München

SCHWEIZ: Zürich

**Guter Rat –  
kompetent und unabhängig**

---





Veränderung ist die einzige Konstante im  
Wirtschaftsprozess. Dies erfordert Flexibilität.  
**IfW** berät Sie bei der Bewältigung aller Aufgaben,  
die von Ihnen bei anstehenden Veränderungen,  
beispielsweise bei

- Kauf und Verkauf von Unternehmen und  
Unternehmensbeteiligungen
- Eigenkapitalstärkung
- Finanzplanung und -beschaffung
- Unternehmensnachfolge
- Strukturierung von Vermögen
- Vermögenscontrolling

zu lösen sind.

**Kompetenz**  
**Unabhängigkeit**  
**Vertraulichkeit**

---





*IfW* ist seit 1978 dynamisch, kompetent und hoch motiviert mit einem Team qualifizierter Berater, Partner und Mitarbeiter für anspruchsvolle Unternehmen und Unternehmer tätig.

Es werden ausschließlich solche Aufträge übernommen, bei denen die Projektverantwortlichen davon überzeugt sind, die Ziele der Auftraggeber zu erreichen.

*IfW* bürgt für Kompetenz, Unabhängigkeit und Vertraulichkeit – für Beratungs- und Vermittlungsleistungen von höchster Qualität, mit vollem Engagement und großer Kreativität.

# **Unternehmensnachfolge**

## **Beratung beim Verkauf von Unternehmen**

---





Für die Unternehmensnachfolge gibt es viele persönliche Gründe: Alter, fehlende familiäre Nachfolge, der Wunsch nach mehr Zeit für Hobby und Familie, Schwierigkeiten im Gesellschafterkreis. Häufig lösen auch strategische Erwägungen wie Branchenkonzentration, Ertragslage, Führungspotential, Produktinnovationen, Unternehmensgröße oder Wettbewerbssituation den Handlungsbedarf für eine Nachfolgeregelung aus.

Die Regelung der Nachfolge zählt mit zu den wichtigsten Aufgaben eines Unternehmers. Fehler, die in dieser – in der Regel einmaligen – Situation gemacht werden, können großen Schaden auslösen und sind häufig nicht mehr reparabel.

**IfW** hat mehr als 400 realisierte Transaktionen beraten. Referenzadressen bestätigen Professionalität und Erfolg.

# **Strategische Stärkung durch Akquisition**

**Beratung beim Kauf von Unternehmen**

---





Der Kauf von Unternehmen ist häufig günstiger als die Entwicklung neuer Geschäftsbereiche oder die Realisierung einer eigenen Wachstumspolitik. Deshalb werden Fusionen, Beteiligungen, Betriebs- und Geschäftsübernahmen auch zukünftig einen bedeutenden Teil einer erfolgreichen Unternehmenspolitik ausmachen.

Gleich ob es sich um markt-, produktions- oder synergiebezogene Beteiligungen oder Übernahmen handelt: *IfW* ist es stets gelungen, für Unternehmen interessante Projekte zu identifizieren und dazu beizutragen, Akquisitionen erfolgreich zu realisieren.

# Eigenkapitalstärkung

---





Die Entwicklung der Geld- und Kapitalmärkte lässt es häufig ratsam erscheinen, die Eigenkapitalbasis von Unternehmen zu stärken. Hohe Eigenkapitalquoten tragen zur Reduzierung der Finanzierungskosten und zur Erschließung zusätzlicher Finanzierungsquellen maßgeblich bei.

*Ifw* identifiziert sowohl strategische als auch finanzwirtschaftliche Investoren. Im Bereich der Finanzinvestoren besteht ein breites Spektrum: Investoren, die ausschließlich Minderheitsbeteiligungen erwerben, sich nur über eigenkapitalähnliche Mittel (Mezzanine) beteiligen, Mehrheiten erwerben oder sich auf Sanierungssituationen spezialisiert haben. Strategische Partner sind aufgrund der Vorteile von Unternehmensverbindungen häufig auch an Minderheitsbeteiligungen interessiert.

# **Unternehmensfinanzierung**

---





Die Anforderungen an das Finanzmanagement von Unternehmen haben sich gravierend verändert. Unternehmen müssen heute nicht nur Kenntnis von den verfügbaren Instrumenten haben, um den richtigen Finanzierungsmix zusammenzustellen – erfolgsentscheidend ist die Umsetzung.

Die Unternehmensfinanzierung ist komplexer geworden. Das ermöglicht gut beratenen Unternehmen, sich über intelligente Strukturen der Unternehmensfinanzierung Wettbewerbsvorteile zu sichern.

*IfW* ist es häufig gelungen, die Finanzierung von Unternehmen so zu strukturieren, dass dadurch nachhaltige Wettbewerbsvorteile erreicht werden konnten. Davon können marktbedeutende Unternehmer berichten, die wir zum Teil seit mehr als 30 Jahren beraten.

# Inhaberberatung

---





Unternehmer müssen stets zukunftsorientierte Entscheidungen treffen. Welche Probleme werden für welche Zielgruppe nachhaltig gelöst? Welche Märkte bieten Chancen? Wie kann langfristig die Existenzfähigkeit gesichert werden? Unternehmer müssen sich ständig damit beschäftigen, systematisch zukünftige Chancen und Risiken zu erkennen und zu beachten. So zählen zu den zukünftigen Risiken alle Abhängigkeiten in den Bereichen Kapital, Material, Personal, Absatz und Know-how.

Gern nehmen Unternehmer den Rat externer Berater in Anspruch, die nicht betriebsblind sind und unabhängig dabei mitwirken können, qualifizierte Unternehmerentscheidungen vorzubereiten.

*IfW* betreut als Inhaber-Berater dauerhaft Familienunternehmen – teilweise bereits seit 1978. Die Tatsache, dass eine nennenswerte Zahl von Unternehmern kontinuierlich *IfW*-Gesprächspartner ist, bestätigt, dass häufig Beiträge zur Steigerung der Leistungsfähigkeit erbracht werden konnten. Dazu zählen nicht selten auch die Erarbeitung von Familienstrategien sowie das Mitwirken bei der Lösung von Gesellschafterkonflikten.

# Vermögensstrukturberatung

---





Unternehmer sind bemüht, die Altersversorgung der Familie unabhängig vom Unternehmen sicherzustellen. Sie möchten die Nachfolger-Generation nicht finanziell mit der Alterssicherung der „Senioren“ belasten.

Häufig entscheiden sich Unternehmer jedoch auch, Unternehmensanteile zu verkaufen, damit das Vermögen risikoarm und möglichst ertragreich angelegt werden kann. Speziell aus dem Verkauf von Unternehmen sind in den letzten Jahrzehnten große Privatvermögen gebildet worden. Privatvermögen lässt sich problemloser und „gerechter“ auf mehrere Nachkommen überleiten.

*IfW* analysiert bestehende Vermögensstrukturen und berät bei der Erstanlage eines größeren Vermögensbetrages hinsichtlich der strategischen Vermögensallokation sowie bei der Auswahl geeigneter Vermögensverwalter.

# Vermögenscontrolling

---





Vertrauen ist gut – Kontrolle ist besser.

Ziel des Vermögenscontrollings ist die transparente und zeitnahe Darstellung des Vermögens, sowohl auf Basis einzelner Wertpapierdepots als auch die konsolidierte Betrachtung unter Berücksichtigung des illiquiden Vermögens (z. B. Immobilien, Lebensversicherungen, Unternehmensbeteiligungen).

Dazu zählt neben einer umfangreichen Berichterstattung über die Performance und Struktur des Vermögens auch die Kontrolle, ob die Anlagegrundsätze und Kommissionsabsprachen von den Vermögensverwaltern eingehalten werden.



## **Institut für Wirtschaftsberatung**

Karl A. Niggemann & Partner GmbH & Co. KG

Lindenstraße 18 · D-58540 Meinerzhagen

Phone +49 2354 9237-0 · Fax +49 2354 9237-30

E-Mail [info@ifwniggemann.de](mailto:info@ifwniggemann.de) · Web [www.ifwniggemann.de](http://www.ifwniggemann.de)



## **Institut für Wirtschaftsberatung**

Niggemann, Fischer & Partner GmbH

Balz-Zimmermannstrasse 7 · Business Centre Balsberg  
CH-8058 Zurich Airport

Phone +41 43 211 95-41 · Fax +41 43 211 95-43

E-Mail [info@ifwniggemann.ch](mailto:info@ifwniggemann.ch) · Web [www.ifwniggemann.ch](http://www.ifwniggemann.ch)